

## Les Confidentiels de CFNEWS

03 août 2017

549 mots - 5 conseil(s)

Par Rodolphe Langlois

Exclusif

## beqom fait le bonheur d'une banque américaine



L'éditeur de logiciels spécialisés dans la gestion de la rémunération variable, dédié au "bonheur des salariés" reçoit 35 M\$ de Goldman Sachs pour son développement aux États-Unis.

Nouvelle étape importante dans le parcours de **beqom** (ex-Excentive). Créé en 2002 par **David Lerman**, sous le nom d'**Excentive**, cet éditeur de logiciels spécialisés dans la gestion de la rémunération variable, passé sous drapeau suisse en 2011 suite au rachat par l'entrepreneur helvète **Fabio Ronga** (fondateur d' OutlookSoft Corporation, éditeur de logiciels de planification financière vendu à SAP en 2010), fait une place à son capital à la banque américaine **Goldman Sachs**. Selon nos informations, elle s'empare d'un tiers des parts de la société, en injectant 35 M\$ (29,5 M€) par le biais de sa plateforme d'investissement **Goldman Sachs Private Capital Investing**, la valorisant ainsi un peu plus de 100 M\$ *post money* (environ 85 M€). Il s'agit de la même structure ayant participé à la levée de fonds l'an passé de **Nuxeo** (lire ci-dessous), autre éditeur de logiciel de gestion de contenus d'entreprise. « Au début de notre processus de levée de fonds, nous avons inclus Goldman Sachs dans notre liste d'investisseurs privilégiés en raison du nom et de leur réputation », indique **Fabien Ronga** (photo ci-dessous) dans un communiqué. **KKR**, ainsi que d'autres fonds d'investissement, s'étaient également montrés intéressés.

### Plus de 50 % des revenus générés aux États-Unis



À l'issue de cette opération, conseillée par **AP Management**, son dirigeant (photo ci-contre) reste majoritaire et le solde se partage entre le nouvel arrivant, Goldman Sachs et les Vs historiques, **IDF Capital**, **Access2Net**, présents depuis 2005 et **Isatis Capital**, arrivé quatre ans plus tard voir ci-dessous). La société, basée à Nyon et qui possède plusieurs bureaux en Europe et aux Etats Unis, opère par la suite un changement de son modèle économique, passant d'un modèle de licence vers un modèle Saas. Pour cela, elle lève en 2014 une dette de plusieurs M€ auprès de **Renaissance PME** et **Swisscom Ventures**. Un basculement payant, qui lui a permis d'étoffer son portefeuille clients à une centaine d'entreprises, soit près de 130 millions de salariés, telles que **Vodafone** ou encore **Microsoft**, pour des revenus estimés, selon nos informations à près de 20 M\$, dont plus de la moitié est réalisée outre-Atlantique. Des clients qui peuvent ainsi calculer la révision salariale, les différents bonus, l'intéressement à long terme, les commissions, ou encore les avantages sociaux ainsi que tous les leviers de performance des commerciaux. **beqom**, qui s'appuie sur un effectif de 120 personnes, va désormais consacrer une partie de ses nouveaux moyens à rembourser le prêt contracté trois ans plus tôt, ainsi qu'à accentuer son développement aux États-Unis.

Lire aussi :

[Nuxeo fait entrer une banque d'investissement américaine \(13/09/2016\)](#)
[Excentive relève 700 000 € \(09/01/2009\)](#)

Tags : Suisse , Etranger , Logiciel et services informatiques

Voir la fiche de : [BEQOM \(EX EXCENTIVE\)](#)Voir la fiche de : [GOLDMAN SACHS PRIVATE CAPITAL](#)Voir la fiche de : [AP MANAGEMENT \(APM\)](#)

## les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur **BEQOM (EX EXCENTIVE)**Acquéreur ou Investisseur **GOLDMAN SACHS PRIVATE CAPITAL**Acquéreur Avocat Corporate - Structuration  
Fiscale **FRIED FRANK**Acq. DD Financière **EY TS**Société Banquier d'Affaires / Conseil M&A **AP MANAGEMENT (APM)**, Pierre-Yves DargaudSociété Avocat d'Affaires Corporate **ID EST AVOCATS**
[Voir la fiche détaillée de l'opération](#)